

一、采购政策

方案	提货量	采购价	首付比例	次月回款比例
方案一	1 台	99 元	全款	全款
方案二	10 台		全款	全款
方案三	100 台		30%	20%+20%+30%
	300 台			
	1000 台			

注：方案一，需支付 99 元服务费。

二、分润政策

1、签约当月及优惠期内享受置顶分润政策

方案	提货量	优惠期	分润政策	
			0.5%+3	0.6%+3
方案一	1 台	无	万 1	万 5
方案二	10 台	无	万 1	万 7
方案三	100 台	三个月	万 1+1.5	万 8+1.5
	300 台	四个月		
	1000 台	五个月		

注：VIP 用户费率 0.5%+3,普通用户费率：0.6%+3

2、优惠期结束后按单月交易量确定分润政策

方案	交易量	分润政策	
		0.5%+3	0.6%+3
方案一	0-3000 万	万 1	万 5
方案二		万 1	万 7
方案三		万 1+0.5	万 7+1
方案一	3000-8000 万	万 1+1	万 8+1
方案二			
方案三			
方案一	8000 万以上	万 1+1.5	万 8+1.5
方案二			
方案三			

注：方案一，需成功邀约合计 5 位用户后方能获得所属终端分润，未达标前仅可获得激活奖励及用户奖励，享受公司专业团队售后服务。

三、代理商奖励政策

1、代理商采购终端，激活一台返 150 元

2、分享终端，激活一台返 50 元

四、用户奖励

1、刷够返

服务费	用户获赠	VIP 费率	刷够返
100 元	VIP30 天+终端 1 台	0.5%+3	90 天内终端贷记卡刷卡交易累积 \geq 10 万，返还 100 元

2、分享用户：分享 1 个新用户，奖励分享者 90 天 VIP 服务。